

PRÉSENTATION

Cette formation « Management et développement commercial » prépare au titre RNCP34734 – Chargé de gestion et management, Titre certifié de niveau 6, codes NSF 310 et 310p, enregistré au RNCP le 30/06/2020, délivré par FORMATIVES.

Devenir un acteur associé à la décision en matière de politique commerciale grâce à la compréhension du process marketing et à la maîtrise des outils du marketing relationnel.

OBJECTIFS

Ce Bachelor prépare des professionnels à une fonction stratégique, au cœur de l'écosystème business. Le responsable de l'unité commerciale est un acteur central de l'entreprise puisqu'il est en charge du développement du réseau de vente et de distribution de l'entreprise au sein de laquelle il œuvre. Formé à conduire des négociations complexes et gérer les portefeuilles clients, il peut être amené à manager une force de vente.

PROGRAMME

Gestion d'entreprise

- Stratégie juridique
- Évaluation de risques légaux
- Gestion administrative et comptable
- Analyse de comptes

Culture d'entreprise

- Diagnostic stratégique et benchmark
- Marketing et communication stratégique

Management et ressources humaines

- Gestion de capital humain
- Management de talents
- Business English

Outils et supports de gestion

- Analyse de données
- Management de la qualité
- Outils digitaux de gestion
- Gestion de projets

Techniques commerciales

- Pilotage d'actions commerciales
- Négociation

Achats et logistique

- Achats et logistique
- E-achats
- Supply chain

Valorisation de compétences professionnelles

- Personal branding
- Développement personnel
- Art oratoire
- Serious game
- Projet voltaire

POURSUITES D'ÉTUDES

Au sein de Paris'Com Sup

- Mastère Management stratégique et développement commercial
- Mastère entrepreneurial et marketing du luxe
- Mastère Management & management du sport

ADMISSION

Après le dépôt de votre demande d'inscription Web ou téléphonique :

Voici les étapes de validation de votre candidature :

- Entretien téléphonique : Pré-sélection de votre candidature
- Convocation pour un entretien de motivation au cours duquel nous reviendrons sur votre profil et l'adéquation entre votre projet professionnel et la formation choisie
- Commission d'Admission dans les 48h suivant le RV : acceptation ou non de votre inscription
- En cas de validation, complétude de votre dossier pour validation définitive

FORMATION

Formation en 1 an

- Alternance : 1 semaine à l'école, 3 semaines en entreprise.

NOS PRE-REQUIS

- Diplôme Bac +2 validé (toutes sections acceptées) ou Titre de Niveau V
- avoir validé la JDC
- avoir un titre de séjour valable ou une pièce d'identité française
- si diplôme étranger : avoir une compatibilité du diplôme auprès du centre Enic-Naric France.
- Possibilité de s'inscrire sans un diplôme niveau BAC + 2 si le candidat s'engage à passer le diplôme en candidat libre dès la première année de bachelor (en cas d'échec, il sera impossible à l'étudiant de se présenter à l'examen)

TARIFS

3 modalités de paiement :

- Paiement en 1 fois : 4400€ + 100€ frais d'inscription
- Paiement en 4 fois : 4900€ + 100€ frais d'inscription
- Paiement en 8 fois : 5800€ + 100€ frais d'inscription

ÉVALUATIONS

- Par matière
- 1 contrôle continu - un devoir maison à la fin de chaque séance (5 par semestre)
- 1 évaluation de fin de semestre
- Par semestre
- Une semaine de partiels (examen pour chaque matière du semestre) à la fin du premier et second semestre afin de valider les objectifs de chacun de ces semestres
- une semaine d'examen à la fin du premier semestre
- une semaine d'examen à la fin du second semestre
- Une soutenance pour la présentation de leur projet professionnel en fin d'année.

DÉBOUCHÉS

- Entrepreneurs.
- Responsable Commercial.
- Responsable Réseaux.